**C.3**

1. Crees que manana los accionistas **seràn** de acuerdo con este planteamiento?
2. Nos pareciò extrano que la competencia **hiciese** una oferta mejor esta semana.
3. No pienses que en tu empresa no **valoran** tu trabajo, no te habrian renovado el contrato.
4. Sentimos **tener** que informarle que no podemos financiar su proyecto.
5. Les sugiero que **consideres** mi propuesta como la unica alternativa posible.
6. Prefirieron que **intervinieras** tu en la presentacion del sistema de gestion de datos.
7. Era logico que la caida de las exportaciones **habìa destabilizado** la balanza comercial.
8. Al promotor le interesa que los residentes **participen** en el negocio inmobiliario.

**C.4**

1. “Es imprescindible que las personas **sepan** lo que hay de ejemplar en la vida de otros y que puede marcar la diferencia en nuestras vidas”.
2. “Para ganarnos la confianza del publico lo mas importante es que **decimos** la verdad, aunque el estilo tambien es un aspecto a tomar en cuenta. No hay nada malo en ser divertido de vez en cuando”.
3. “Es fundamental **definir** la mision de la iniciativa y trabajar con claridad de objectivos”.
4. “Me irrita que la apariencia fisica **ejerza** un papel tan relevante en la vida publica. Es uno de los ultimos reductos del prejuicio y de la estupidez”.
5. “Para ser lider no es tan relevante que **obtengamos** satisfaccion propia, sino que **provoquemos** cambios”.
6. “No creo que **podamos** limitar nuestros suenos a los logros personales”.

**C.5**

1. Noto que estan evitando correr riesgos. 🡪 **No noto que estén evitando correr riesgos.**
2. No creo que sepa lo que estamos haciendo. 🡪 **Creo que sabe lo que estamos haciendo.**
3. Me parece que pedis algo imposible. 🡪 **No me parece que pidàis algo imposible.**
4. Se han dado cuenta de que hemos cometido un error. 🡪 **No se han dado cuenta de que hemos cometido un error.**
5. Nos parece que hay demasiada gente. 🡪 **Nos no parece que hay demasiada gente.**
6. El director comercial asegura que vamos a incrementar las ventas. 🡪 **El director general no asegura que vayamos a incrementar las ventas.**
7. Nos han aclarado que se tratò de una equivocacion. 🡪 **Nos no han aclarado que se tratò de una equivocacion.**
8. No parece que tengas una gran idea. 🡪 **Parece que tienes una gran idea.**
9. Sospecho que no lo has encontrado. 🡪 **No sospecho que no lo hayas encontrado.**
10. Es cierto que ha conseguido lo que se proponia 🡪 **No es cierto que haya conseguido lo que se proponia.**

**D.1**

1. Los perfiles tecnologicos siguen siendo mas **demandados** por las companias que buscan personal.
2. Las empresas de telefonia no estan respondiendo a las expectativas de los **usuarios**: faltan estudios de mercado mas exhaustivos.
3. La identidad que las personas crean el las redes sociales de todo el mundo està convirtiendose en un factor importante en las decisiones de **empleo**.
4. El comercio y la produccion mundiales se encuentran actualmente en fase de **recuperacion**.
5. Una oferta formativa especifica deberìa suplir la escasez de trabajadores **cualificados** en sectores especificos de la economia.
6. El vino es un ejemplo de estudio para el libre comercio, ya que hay muchos productores con pocas **restricciones** comerciales.

**D.2**

RELACIONES LABORALES: confianza, debate, entrevista laboral, colegas, subordinaciòn, afinitad personal.

APTITUDES PARA EL TRABAJO: puntualidad, elocuencia, eficiencia, tomas de decisiones, intuiciòn, creatividad, eficacia, persuasiòn, perseverancia, responsabilidad, capacidad analitica, iniciativa, capacidad de sintesis.

MÉTODOS DE TRABAJO: improvisaciòn, discusion de propuestas, planificaciòn, analisis de datos, exposicion de ideas, presentaciòn con apoyo visual.

**D.3**

S.A. 🡪 Sociedad anonima

S.C. 🡪 Sociedad regular colectiva

S.Com. 🡪 Sociedad comanditaria

S.L. 🡪 Sociedad de responsabilidad limitada

**D.4**

1. **S.L.**
2. **S.A.**
3. **S.C.**
4. **S.C.**
5. **S.L.**
6. **S.C.**
7. **S.A.**

**TRADUCCIONES**

1. Il direttore considera sia indispensabile convocare a riunione domattina per decidere sulla programmazione dell’anno prossimo.

**El director considera es indispensable convocar la reunion manana para decidir sobre la programacion del proximo ano.**

1. Mia madre mi consiglia di parlare con il direttore per chiarire la vicenda.

**Mia madre me sugiere hablar con el director para aclarar la situacion.**

1. Non credere sia una punizione. In questa azienda il responsabile delle risorse umane ha queste strategie strane, sembra diano buoni risultati.

**No crees que sea una penitencia. En esta empresa el responsable de los recursos humanos tiene estas extranas estragegias, parece que dan buenos resultados.**

1. Ci preoccupa che non abbia ancora ottenuto il credito bancario per comperarsi la casa.

**Nos precocupa que no haya otenido todavia el credito del banco para comprarse vivienda.**

1. Lamenta non essere all’altezza della situazione. Ha paura di sbagliare e non riesce a reagire.

**Lamenta no ser al nivel de la situacion. Le da miedo no hacer las cosas de manera correcta y no tiene la fuerza de reagir.**

1. Hanno bisogno che tu risponda al più presto alla loro richiesta.

**Necesitan que tu les preguntes a la suya necesidad en el minor tiempo posible.**

1. Ci sorprende non abbia detto nulla durante l’ultima riunione.

**Nos sorprende que no haya dicho nada durante la ultima reunion.**

1. Il mese scorso ha sentito che avevano dovuto fermare la produzione per mancanza di materia prima.

**El mes pasado sintiò que habìan tenido que fermar la produccion por que faltaron las materias primas.**